

OPTIMER DIN VIRKSOMHED I KRISETIDER

Vi mærker det dagligt, og vi kan læse det i samtlige af landets aviser. Vi befinder os i en økonomisk krise. Det er den værste siden finanskrisen i 2008, og antallet af virksomheder, der må lukke, er en fortsat konsekvens. Vi i F10 har stor erfaring med håndtering af virksomheder i krisetider. Vi tilbyder denne erfaring, til at få din virksomhed sikkert igennem krisen – men vi skal ”ombord”, inden det er for sent. Herunder deler vi et udpluk af vores gode råd, der kan være med til at hjælpe din virksomhed igennem den nuværende krise:

1

OPTIMER CASH FLOW OG DEN ALMENE DRIFT

De fleste virksomheder går ned på grund af manglende ”cash”. Derfor er det vigtigt at se på, om din virksomhed skal have en anden fleksibilitet eller anden logisk løsning til den måde tingene gøres på. Det er også essentielt at undersøge, om den almene drift samt arbejds gange kan optimeres.

2

DIGITALISER ARBEJDSGANGE

Digitalisering er en effektiv måde at optimere en virksomhed på, der typisk giver besparelser og større kundetilfredshed. Det er derfor en god ide at tænke over, om nogle af din virksomheds arbejdsprocesser kan digitaliseres yderligere – og hvis du har svært ved at finde optimeringsmuligheder, kan vi sikkert hjælpe dig. Dette alene skal ikke optimere din virksomhed på kort sigt, men ligeledes fremtidssikre din virksomheds eksistens på lang sigt.

3

EFFEKTIVISER SALGS-INDSATSEN

Overvej om din virksomhed skal ændre den måde hvorpå salget foregår. Skal der laves flere salgspresentationer? Skal det foregå fysisk eller digitalt? Giver det mening, at din virksomhed laver en digital omstilling ift. salgs-setup eller kundeforvaltning? Skal din virksomheds kundeplan i realiteten ændres? Kan jeres KPI'er optimeres? Og kan jeres bonusordning forbedres?

4

FORBEDRE CONVENIENCE OG KUNDESERVICE

Uanset om din virksomhed er en online eller fysisk forretning, kan du tænke over, hvordan du kan skabe mere convenience og yde en bedre service for dine kunder. Giver det mening for din virksomhed, at kundesupport har udvidet åbningstider? Eller virksomheden tilbyder, at den pågældende kunde kan blive ringet op næste gang en kundeservicemedarbejder er ledig? Tilbyder din virksomhed Click & Collect eller bedre fragtmuligheder?

5

FÅ ET FINANSIELT OVERBLIK

Gennemgå din virksomheds finansielle status og udarbejd forskellige ”scenarios” herunder et ”worst-case scenario” budget, som er realistisk og fremtidssikret. Derudover er det en god ide at finde måder, hvorpå du kan optimere likviditetsstyringen i din virksomhed – og hvis virksomheden er presset på likvide midler, kan vi komme med forslag til, hvordan du og din virksomhed kommer igennem en sådan udfordring.

Har du brug for hjælp til optimering af din virksomhed?
– kontakt os for et uforpligtende møde

www.f10.dk | forretningsudvikling@f10.dk | 22 27 88 38